

の広がりが期待される。

か、この 空調機の 購入のほ 頼や部品 メンテナ いつ・誰 メンテナ ンスの依 ンスは、 情報から メンテナンス・部品購入・台帳管理

## ド読み取り、簡単に利用 S ざ NKOか てメ

頼を行える。また、管理

談したり、部品購入の依

が必要な空調機器を建物

びとに台帳で一括管理す

場写真を共有しながら相 の依頼をネット上で、現 行っていたメンテナンス

、これまで電話などで

ているQRコードをスマ トフォンで読み込むと一は、空調機ごとに異なる |する仕組み。 QRコード 込み、サイトにアクセス 年9月出荷分からの空調 ているQRコードを読み 機が対象で、銘板に付い 営業統括本部・郡裕太サ ることもできる。 ブリーダーは「2023 このサービスについて

聡氏、本社・大阪市北区 南森町1-4-5)は、

新晃工業(社長=末永

新晃工業

られ、そ れぞれの 番号が振 とから、SINKO製品 してメンテ」の機能は、 ーザーも簡単に使えると 建物管理を行うエンドユ ービス利用にあたって契 ス(本社・東京都江東 ービスを担う新晃アトモ の全てのメンテナンスサ 料)だけで済む。「かざ 約は不要で、会員登録(無 り、今後の会員登録増加 区)も「かざしてメンテ」 につながりそうだ。

空調機の銘板に貼付され

とで、①メンテナンス依一という記録も付けておく一 機器の台帳管理などのサ 頼②部品購入依頼③空調 る「SINKOかざして メンテ」を展開中だ。 同サービスを利用すれ ビスを簡単に利用でき る。 ことができる」と説明す 立ち合い検査の際に、 客様に同サービスの説明 現在、 「製品出荷前の

をしているが、非常に興 る」(郡サブリーダー)と 味深い取り組みであると しており、さらなる進化 様子。代表的な機能は三 手応えを感じ取っている 高評価をいただいてい ップデートも検討中」と のPRに乗り出してお を遂げていきそうだ。サ 「近い将来のア |る仕組みを目指す」と話 | さまのお悩み事を事前に 一理)とし、今後は「お客 一ちょっとした質問や情報 INKO製品に必要なメ ヒアリングして、迅速に ことを想定して取り組ん として役立てていただく | 収集、不調の際の原因の 現在は空調機についての 一めに開発したものだが、 調査など、メンテナンス サービスは「もともとは 5月から行っている。 も同社ホームページ上で ソリューション提案でき 営企画部・中嶋仁部長代 問診票」サービスを昨年 するサービスとして今後 持続的な『安心』を提供 いずれも顧客に寄り添い す。「かざしてメンテ」、 でいる」(新晃アトモス経 検討開始の第1ステップ マーケティング活動のた 確認できる「電子空調機 ンテナンス情報をいつで 「電子空調機問診票」の

新晃アトモスでは、S